**榆通公司：虎年展虎姿 业务开新局**

**司超超 周国静**

起步提速，开局争先。榆通公司全体工作人员收心归位，迎接全新挑战，以崭新的面貌、饱满的热情、充沛的精力投入到全年各项工作中。

**新年第一份长协**

经过积极沟通交流，春节假期后第一个工作日，陕西煤业物资榆通有限责任公司与陕西陕煤陕北矿业有限公司信息技术运维分公司举行物资供应协议签字仪式。公司副总经理陈文敏及物资管理部信息化相关人员,陕西陕煤陕北矿业有限公司信息技术运维分公司总经理薛忠新，信息技术运营管理部候锬参加签字仪式。签字仪式上，双方进行了业务座谈交流，就下一步物资供应业务开展、内部供应信息化平台建设及智慧物流综合服务平台上线应用进行了探讨交流。随后陈文敏和薛忠新分别代表双方单位签订了物资内部供应协议。

**新年第一单业务**

近日，受袁大滩矿业公司邀请参与该公司2022年采煤机配件年度框架协议商务谈判工作。榆通公司抽选业务骨干组成谈判业务小组，积极参与袁大滩矿业公司采煤机配件谈判，谈判小组凭借熟练的煤机配件相关知识和掌握的市场价格优势，经过三个多小时的谈判，榆通公司获得了主动，最终生产厂商同意将采购价格下浮30%。榆通公司人员谈判技巧和丰富的煤机采购知识获得了客户认可，让袁大滩煤矿强烈感受到榆通公司专业采购能力。最终双方就煤机配件代理采购达成合作，这是2022年榆通公司市场开拓签订的第一单业务，实现市场开拓“开门红”。

榆通公司锲而不舍的提升业务能力，多年来针对市场开拓不断发力。新年的“第一”是榆通公司区域物流中心建设的又一项重大突破，双方充分发挥资源优势，为实现共赢发展奠定了良好基础，为打造榆通服务品牌建设添上浓墨重彩的一笔。